

LA NOSTRA ESPERIENZA AL VOSTRO SERVIZIO

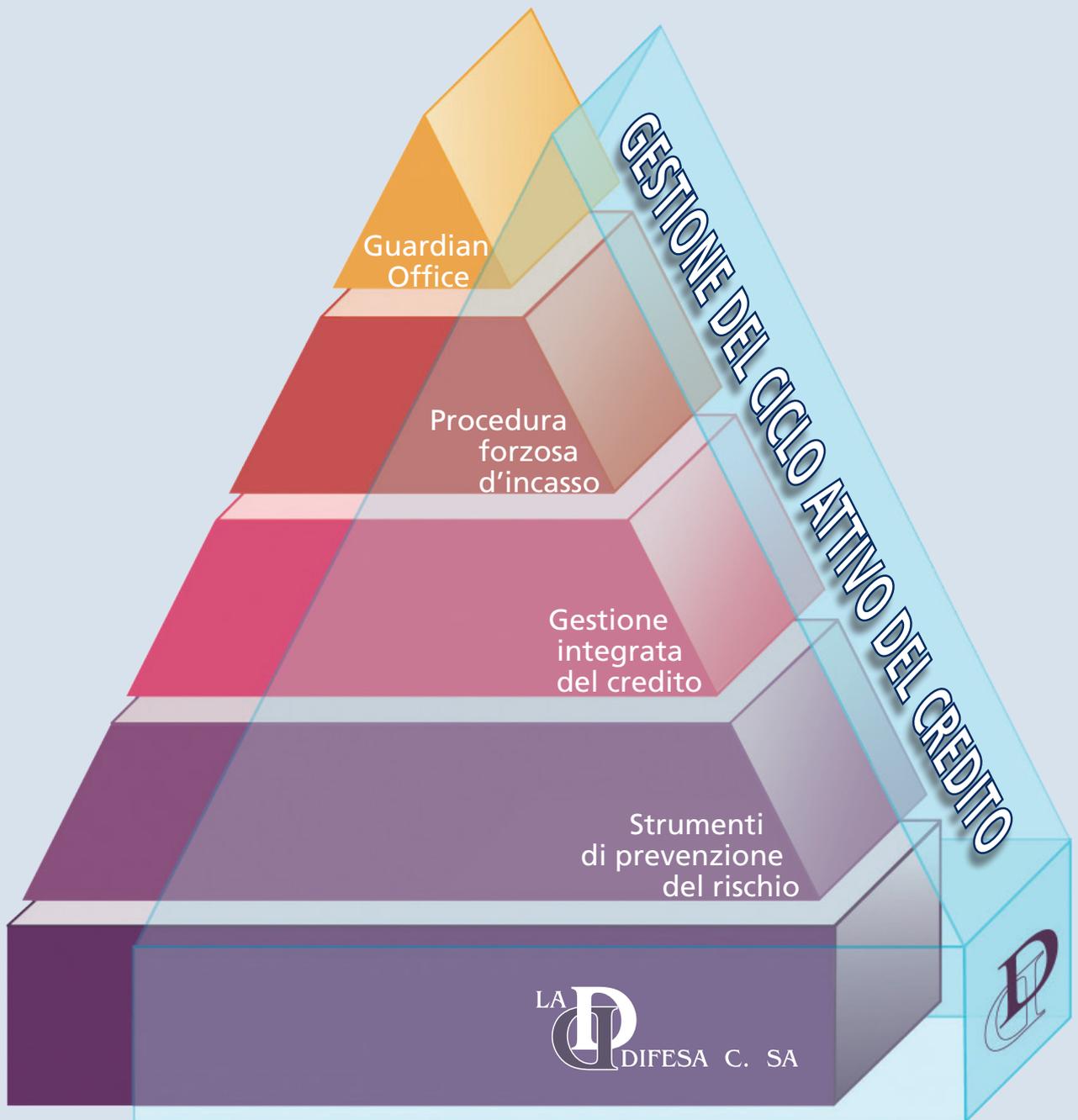


Matteo Castellini, C.E.O.

Dalla corretta gestione del ciclo del credito dipende in larga misura l'equilibrio dei flussi di cassa e delle sue componenti.

Gestire proattivamente il credito significa monitorare le singole fasi dal momento dell'ordine a quando si trasforma in risorsa finanziaria positiva, rilevando e risolvendo eventuali problematiche in tempi utili alla salvaguardia dei flussi di cassa.

Siamo costantemente impegnati nella integrazione delle tecniche, degli strumenti finanziari e delle procedure per la massimizzazione del flusso di cassa generabile dal singolo portafoglio crediti, mettendoli a disposizione dei nostri clienti.



MISSION AZIENDALE



Il nostro obiettivo è lavorare a fianco dei nostri clienti affinché possano focalizzarsi sui loro core business sapendo che sono affiancati da un partner esperto; gestire in outsourcing l'intero ciclo del credito, o parte di esso, consente di trasformare i costi fissi in variabili e massimizzare il cash-flow generato dal portafoglio clienti. La dinamicità della nostra struttura consente di progettare l'operatività dei nostri interventi al fine di soddisfare le specifiche necessità di ogni cliente; la nostra azienda ritiene che, essendo il corretto governo dei crediti un tema di fondamentale importanza, il nostro compito non sia vendere servizi, bensì fornire soluzioni.



CONSULENZA



La nostra équipe, tramite la rete di consulenti di zona, fornisce assistenza sulla gestione del ciclo attivo del credito, al fine di focalizzare eventuali problematiche e proporre soluzioni su misura. La presenza di esperti legali nel nostro team consente inoltre di affiancare la clientela anche nell'analisi e predisposizione della documentazione aziendale e nella redazione di contratti.



CONTROLLO DELLA SOLVIBILITÀ E PREVENZIONE DELL'INSOLUTO



“Conoscenza e potere sono sinonimi” diceva Francesco Bacone. La conoscenza ci evita di compiere errori. Ed evitare gli errori ci consente di evitare sprechi di tempo e denaro.

La Difesa C. SA, tramite la sua divisione rischio Infokey, è specializzata nella progettazione, sviluppo ed implementazione di sistemi di prevenzione del rischio, fornendo dettagliate analisi e strumenti per lo scoring basati non solo sulle informazioni raccolte, ma anche sull'esperienza nel campo della gestione del credito e l'intervento dei suoi analisti esterni, personalizzando i servizi anche in funzione delle specificità del cliente e del suo settore di appartenenza.



GESTIONE ANTICIPATA DEL CREDITO - CRM



La variabile “tempo” è considerata ormai strategica ai fini di una efficace ed efficiente gestione dei crediti aziendali. Il nostro servizio CRM si configura come azione preventiva di gestione del credito e ha lo scopo di ottimizzare i flussi di cassa con la gestione e risoluzione in pre-scadenza delle diverse tipologie di Claim (mancata ricezione delle fatture, difformità e contestazioni su qualità o natura del bene / servizio, ecc).

OBIETTIVI:

- ✓ gestione e risoluzione del Claim;
- ✓ diminuzione DSO dell'azienda;
- ✓ minimizzazione del working capital;
- ✓ livellamento del cash - flow aziendale;
- ✓ riduzione dei costi amministrativi di gestione del credito;
- ✓ salvaguardia dei rapporti commerciali con il Cliente;
- ✓ trasformazione di costi fissi in costi variabili.



GESTIONE INCASSO CREDITI IN CONTENZIOSO



La gestione di crediti ormai incagliati nella conduzione aziendale costituisce un investimento notevole in termini di tempo e denaro, spesso difficilmente quantificabile all'apertura della posizione, richiedendo inoltre specifiche competenze.

La Difesa C. SA, oltre ad una grande esperienza nel settore, dispone di tecniche operative e tecnologie efficaci sperimentate su vasta scala, offrendo una procedura completa, comprensiva di attività ad incisività crescente e soprattutto concentrate nel tempo, sia di carattere stragiudiziale che esecutivo e legale, focalizzate all'ottenimento del miglior accordo nel più breve tempo possibile per il nostro cliente, evitando di generare ulteriori costi.

GUARDIAN OFFICE



In ogni realtà aziendale esiste un pacchetto di crediti che non vengono gestiti poiché ritenuti di difficile esigibilità (presenza di attestati di carenza beni, debitori ritenuti insolubili, importi di piccola entità), e si ritiene antieconomico investire risorse per il loro recupero. Il reparto Guardian Office prevede una gestione sul lungo termine senza alcun tipo di rischio economico da parte del cliente, per trasformare delle perdite in possibili ricavi.

LA DIFESA SA

Via San Salvatore 2
6900 Paradiso
Phone: +41 91 985 60 90
Fax: +41 91 985 60 94

6600, Locarno
Switzerland

J.A. Neukom & Co. AG

Baslerstrasse 107
8048 Zürich
Phone: +41 44 271 48 18
Fax: +41 44 271 19 82

Website: www.janeukom.ch

WCM Espana

Antracita 7
28045 - Madrid
SPAIN

Advancing Trade S.p.A.

Via Daniele Pesenti 16
24022 Alzano Lombardo (BG)
ITALY

AT NPL'S S.p.A.

Via Daniele Pesenti 16
24022 Alzano Lombardo (BG)
ITALY

AT PHONE S.r.l.

Via Daniele Pesenti 16
24022 Alzano Lombardo (BG)
ITALY

AT Etruria Contact S.r.l.

Via Daniele Pesenti 16
24022 Alzano Lombardo (BG)
ITALY

WAYNEXT S.p.A.

Via Daniele Pesenti 16
24022 Alzano Lombardo (BG)
ITALY

Quartz Capital Fund SCA

6A Rue Gabriel Lippmann
5365 Munsbach
LUXEMBOURG

SOMECO S.A.M.

Boulevard Princesse Charlotte 10
98000 Monaco
PRINCIPAUTÉ DE MONACO

SO.FRA.RE S.A.

42, Avenue Montaigne
75008 Paris
FRANCE

GLOBAL CONTENTIEUX SAS

93, Avenue du 11 Novembre 1918
69160 Tassin-la-Demin-Lune
FRANCE

GLOBAL VENTES SAS

93, Avenue du 11 Novembre 1918
69160 Tassin-la-Demin-Lune
FRANCE

WCM Slovenia D.O.O.

Slovenska 54
1000 Ljubljana
SLOVENIA

Working Capital Management Group S.A.

16, Rue d'Eprenay
1490 Luxembourg
LUXEMBOURG

